https://inviso-group.com/poste/01-commercial/

01 COMMERCIAL

Responsabilités
VOS MISSIONS

1. Prospecter de nouveaux clients et développer votre secteur commercial.
2. Effectuer des visites régulières auprès des points de vente.
3. Négocier les commandes et assurer le suivi des ventes.
4. Mettre en œuvre les actions commerciales afin d'accroître les volumes de vente et la rentabilité.
5. Assurer le lancement des nouveaux produits et des actions promotionnelles.
6. Mettre à jour le mapping commercial de votre secteur.
7. Contrôler les stocks et évaluer les niveaux de consommation chez les clients.
8. Veiller à la qualité des équipements et du matériel présents dans les points de vente.
9. Identifier les opportunités d'amélioration et proposer des actions correctives.
10. Assurer un service après-vente de qualité et contribuer à la satisfaction des clients.

Qualifications
VOTRE PROFIL

1. Titulaire d'une licence en Commerce, Marketing ou domaine équivalent
2. Minimum 3 années d'expérience dans une fonction commerciale
3. Une expérience dans le secteur de l'élevage constitue un atout
4. Connaissances en alimentation animale ainsi qu'en produits vétérinaires et phytosanitaires appréciées

Contacts
recrutements@inviso-group.com

Lot 01A Ambohibao

Organisme employeur
Inviso Group

Type de poste
Temps plein

Études

- Titulaire d'une licence en Commerce, Marketing ou domaine équivalent

Expérience

- Minimum 3 années d'expérience dans une fonction commerciale
- Une expérience dans le secteur de l'élevage constitue un atout

Compétences

- Connaissances en alimentation animale ainsi qu'en produits vétérinaires et phytosanitaires appréciées

Durée du contrat
CDI

Secteur
Homme(s) ou Femme(s)

Lieu du poste
Poste basé à Mahajanga

Valide jusqu'au
30.09.2026