

<https://inviso-group.com/poste/01-technico-commercial/>

01 TECHNICO – COMMERCIAL

Responsabilités

VOS MISSIONS

1. Développer et fidéliser un portefeuille clients.
2. Prospecter de nouveaux clients et développer votre secteur.
3. Atteindre les objectifs commerciaux fixés par la Direction.
4. Conseiller et accompagner techniquement les éleveurs et les revendeurs.
5. Assurer le suivi des recommandations techniques et établir les rapports de visite.
6. Organiser et animer des formations destinées aux clients.
7. Élaborer et suivre le planning hebdomadaire des visites.
8. Proposer des solutions d'amélioration des pratiques d'élevage.
9. Identifier les évolutions des techniques d'élevage et promouvoir les bonnes pratiques.
10. Contribuer au développement des revendeurs et assurer un service après-vente de qualité

Qualifications

VOTRE PROFIL

1. Titulaire d'un diplôme de Technicien d'Élevage, Agronome ou formation équivalente.
2. Minimum 3 années d'expérience dans le domaine de l'élevage.
3. Solides connaissances en nutrition animale, conduite d'élevage et produits vétérinaires, phytosanitaires et pathologiques.
4. Maîtrise des outils bureautiques et des outils de reporting.

Contacts

recrutements@inviso-group.com

Lot 01A Ambohibao

Organisme employeur

Inviso Group

Type de poste

Temps plein

Études

- Titulaire d'un diplôme de Technicien d'Élevage, Agronome ou formation équivalente.

Expérience

- Minimum 3 années d'expérience dans le domaine de l'élevage.

Compétences

- Solides connaissances en nutrition animale, conduite d'élevage et produits vétérinaires, phytosanitaires et pathologiques.
- Maîtrise des outils bureautiques et des outils de reporting.

Durée du contrat

CDI

Secteur

Homme(s) ou Femme(s)

Lieu du poste

Poste basé à Toliara

Valide jusqu'au

30.09.2026